

創業計画書

[令和 5 年 11 月 26 日作成]

お名前 網倉 光生

1 創業の動機 (創業されるのは、どのような目的、動機からですか。)

プログラミングや英会話など、多様化する習い事市場の中で、子どもは本当にやりたいことが出来ているだろうか？	公庫処理欄
そのような疑問から、創業を決意いたしました。子どもと親をつなげるポートフォリオシステムによって、親は子どもの今している事・興味のある事を知るとともに、子どもに個別最適化された体験を紹介することで、子どもが心から楽しめること、本当にやりたいことが出来る世界を創ります。	

2 経営者の略歴等 (略歴については、勤務先名だけではなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。)

年月	内容	公庫処理欄
2004/3/4	千葉県船橋市生誕	
Mar-16	二宮小学校卒業	
Mar-19	二宮中学校卒業	
Mar-22	千葉英和高等学校卒業	
Mar-45	神奈川大学卒業予定	
過去の経験	<input type="checkbox"/> 事業を運営していたことはない。 <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあり、現在もその事業を続けている。 (⇒事業内容:) <input type="checkbox"/> 事業を運営していたことがあるが、既にその事業をやめている。 (⇒やめた時期: 年 月)	
取得資格	<input type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (番号等)	
知的財産権等	<input type="checkbox"/> 特になし <input type="checkbox"/> 有 (申請中 <input type="checkbox"/> 登録済)	

3 取扱商品・サービス

取扱商品・サービスの内容	① 子どもの日々の活動を記録するポートフォリオシステム (売上シェア %) ② 個別最適化された習い事のマッチング (売上シェア %) ③ (売上シェア %)	
セールスポイント	子どもが日々作るモノや、熱中している遊びなどを記録するポートフォリオシステムを提供する。 日々の活動から、その子どもの好きなことや本気で取り組めることをAIによって分析し、多様化する習い事市場で、個別最適化した習い事のマッチングへ繋げる。	公庫処理欄
販売ターゲット・販売戦略	小学校低学年(5歳~9歳)の子どもと、その保護者、習い事を提供する企業がターゲット。 フリーミアムモデルで、ポートフォリオシステムは無料で提供し、AI解析のためのデータを蓄積する。 習い事運営会社の広告掲載費や、習い事マッチング成約時の手数料でマネタイズを行う。	
競合・市場など企業を取り巻く状況	習い事市場の規模として、5~9歳の総人口が約488万9千人。年齢層の習い事参加率は65%と仮定し、月額平均は1万円とする。年間市場規模=対象人口×参加率×平均費用×12ヶ月で計算すると、市場規模は約3813億円と推定される。	

4 取引先・取引関係等

	フリガナ 取引先名 (所在地等(市区町村))	シェア	掛取引 の割合	回収・支払の条件	公庫処理欄
販売先	()	%	%	日 日回収	
	()	%	%	日 日回収	
	ほか 社	%	%	日 日回収	
仕入先	()	%	%	日 日支払	
	()	%	%	日 日支払	
	ほか 社	%	%	日 日支払	
外注先	()	%	%	日 日支払	
	ほか 社	%	%	日 日支払	
人件費の支払	日 日			日支払(ボーナスの支給月 月、 月)	

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

5 従業員

常勤役員の数(法人の方のみ)	0 人	従業員数(3ヵ月以上継続雇用者※)	0 人	(うち家族従業員)	人
				(うちパート従業員)	人

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

6 お借入の状況 (法人の場合、代表者の方のお借入)

お借入先名	お使用みち	お借入残高	年間返済額
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円
	<input type="checkbox"/> 事業 <input type="checkbox"/> 住宅 <input type="checkbox"/> 車 <input type="checkbox"/> 教育 <input type="checkbox"/> カード <input type="checkbox"/> その他	万円	万円

7 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金額	調達の方法	金額
設備資金	店舗、工場、機械、車両など(内訳)	2,000 万円	自己資金	400 万円
	システム開発費	2,000	親、兄弟、知人、友人等からの借入(内訳・返済方法)	万円
			日本政策金融公庫 国民生活事業からの借入 他の金融機関等からの借入(内訳・返済方法)	1,630 万円 万円
運転資金	商品仕入、経費支払資金など(内訳)	30 万円		
	システム維持費	25		
	その他(通信費、消耗品費)	5		
合計		2,030 万円	合計	2,030 万円

8 事業の見通し(月平均)

	創業当初	1年後 又は軌道に乗った後(年 月頃)	売上高、売上原価(仕入高)、経費を計算された根拠をご記入ください。	
売上高①	125 万円	250 万円	【創業当初】 有料プラン利用: 50万円 広告掲載費: 50万円 体験申し込み謝礼: 25万円 支払利息: 2.36%にて試算 その他: システム開発・維持費192万円、通信費等5万円 他	
売上原価②(仕入高)	0 万円	0 万円		
人件費(注)	0 万円	0 万円		
家賃	0 万円	0 万円		
経費	支払利息	4 万円	【軌道に乗った後】 有料プラン利用: 100万円 広告掲載費: 100万円 体験申し込み謝礼: 50万円 支払利息: 2.36%にて試算 その他: システム維持費25万円、通信費等5万円 他	
	その他	202 万円		30 万円
	合計③	206 万円		34 万円
利益 ① - ② - ③	▲ 81 万円	216 万円	(注) 個人営業の場合、事業主分は含めません。	

9 自由記述欄 (追加でアピールしたいこと、事業を行ううえでの悩み、欲しいアドバイス等)

創業動機や、セールスポイントで書き切れなかったことを記載。

ほか参考となる資料がございましたら、併せてご提出ください。

(日本政策金融公庫 国民生活事業)